

ブログを通じた人々との交流

加藤厚税理士事務所 所長 加藤 厚

ブローグ

10月号が発売される頃には、第2回税務会計系ブロガーサミットが大盛況のうちに終わり、そのメンバーで新たな展開へ動き始めている頃でしょう。日本初のブログによる職業会計人のメンバーから、何か新しいことが出来る予感があります。

私は今から約2年10カ月前にブログを開設しました。たぶん、このリレーエッセイを書かれている執筆者の中で、最初にブログを開設したと思えます。そのブログも毎日更新中であり、投稿日数は約1000日。1日の平均アクセス数は約250。おかげ様で、累計アクセス数は何と25万を超えました。感謝しかありません。

想像もつかない数字が、自分の糧となつて蓄積されました。私がブログを開設した当初、税理士自身がブログを開設していた人は、私知っている限りでは全国で2人しかいませんでした。それが今では皆さんの周知の通りです。これまでの数字を残すことができたのは、ここまでブログが一般化されたおかげでしょうね。

そのブログの特質や効用、人気ブログになる方法論は、このリレーエッセイも含め色々な情報でご存じだと思いますので、ここでは私自身がブログで一番得た物をお話しさせていただきます。

ブログをはじめたきっかけ

私が「ブログ」を書くきっかけとなつたのは、約4年前、まだブログという言葉が一般的ではなく、〇〇日記と呼ばれていた頃、あるビジネス書での存在を知りました。その著者である経営コンサルタントの方がブログを書いていて、メルマガでも「これからはブログの時代。弱者にはブログが有効だ」と。

その時、私は独立開業して3年目。お陰様で、売上やお客様の数も、独立時に設定した目標通り達成できていました。大学の講師の仕事や、書籍の出版もすることが出来ました。しかし、このままではいけない。今までは何か違うことをしなければいけない、何か仕掛けなければいけない、そんなことを思いつつ、それから約1年が経過しました。2004年、その年の目標

「税務会計系ブロガーサミット」サイト
<http://blog.livedoor.jp/akirakokimura/>



をクリアするためにはブログを始めようと誓いを立て、1月4日にブログを開設したのであります。最初は訳もわからず、殺風景なページで、ただただ思いついたことを自分の言葉で綴って日記を更新していました。

最初に決めたことはただ一つ。それは、続けるからには毎日更新をしよう、これだけです。今まで一度も日記を書いたことがない自分が出るかどうか不安でしたが、やるからには、やったことのないことをクリアしなければ意

味がないと思いましたが。

ブログがビジネスにつながる?

開設当初のアクセス数は、数アクセスしかありませんでした。それでも次第にブログにコメントを頂くようになり、そのコメントに返事を書き、相手のブログにもお邪魔して交流を図りました。次第にその輪が広がり、ネットのみの交流から直接お会いするようになることになりました。

手軽に出来るブログの特質からか、

このブログを直接収益につなげる方も多くいらっしゃいます。アフィリエイトによる収入をあげることは、一番の典型的な事例でしょう。ブログを通じて顧問先を獲得したり、セミナーの集客をしたり、物品を販売したりなど、有効に活用できる事例は色々あります。

それぞれの運営ブログのコミュニティが充実しているので、仕掛け方によつては、収益を計上するには、非常に有効なアイテムの一つでしょう。このあたりが、HPとは異なる性質です。24時間年中無休で営業してくれるブログほど、賢い物はありません。

しかし、私を使用していているブログの運営会社の性質上、あまりにも商売を前面に出すと、強制削除(自分のブログが何の予告もなく削除されます)されるので、ブログを通じて税理士事務所料金表などを掲載して宣伝することや、セミナーの告知を積極的にはしませんでした。

金儲けより人儲け

では、何を日記に書いているか。税理士としての活動はもちろんですが、

加藤 厚 (かとう あつし)

税理士 AFP

6年前に勤務事務所から独立開業。暖簾分けなし、2世でもなく、まさにゼロからのスタートを切る。現在、中京大学の講師を務める傍ら、『わかりやすい相続税・贈与税と相続対策』（成美堂出版）等を出版する。講演活動・執筆活動にも力を入れ、税理士でありながら、税理士の枠にとられない事務所経営を目指しております。著書：「いちばんやさしい個人事業のはじめ方」（ナツメ社）CD-ROM付、「勘定科目がしっかりわかる事典」（西東社）「わかりやすい相続税・贈与税と相続対策」（成美堂出版）

ホームページ：<http://akoffice.jp/>

ブログ：<http://plaza.rakuten.co.jp/akatoh90474/>

メールアドレス：info@akoffice.jp



日々感じたことを思いのまま、自分の言葉で綴っています。この軸だけはおられることなく、毎日更新することを心がけました。だから、ビジネスにとどまらず、スポーツの話、グルメネタ、地元名古屋のこと、人との交流の話など。誰に媚びることなく思ったことを綴りますから、そのブログでは自分自身の考え、人柄がよく現れます。

よって、このブログが名刺代わりになるのです。「税理士加藤厚」という人間を知らない人でも、そのブログを見ていただければ、私の人となりが見られるのです。紙面のパンフレットも重要ですが、このブログの手軽さは貴重です。

それによって、直接のブログから仕事の依頼もあり、顧問契約にも恵まれました。感謝しかありません。しかし、それ以上に自分にもたらされたものは、人との出会いです。自分のモットーでもある「金儲けより人儲け」にピッタリです。

コメントなどのコミュニケーションを図っているうちに、実際にお会いして話を聞きたくなるように感じました。職業会計人はもちろんのこと、会社の経営者、易者、落語家、シンガー

等々。普通では知り合うことがないであろうと思う人でさえ、このネットを介してお会いできるのです。その人に出会うことが目的で、東京、大阪へと日帰りで行き、最終の新幹線で名古屋へ帰ってきたものです。

しかも、ネットですぐに交流しているので、初めて会った気がしない。会話もスムーズに入ることが出来、最初から実に中身の濃い内容になります。この特徴は、ネットならではでしょう。今までは名古屋だけのフィールドで活動してきましたが、それではどうしても視野が狭くなりがちです。しかし、ブログを通じて日本全国、いや世界のの人たちと交流が持て、それが刺激になり、意外なところまで縁が出来たりします。

エピローグ

この財産はかけがえのない物となります。ブログを始めていなければ今の自分や事務所はなかったでしょう。ブログを開設したきっかけとなった書籍の著者にもお会いすることが出来、感謝の気持ち伝えることが出来ました。

世の中には、色々な感性を持った方が活動されています。所詮、自分一人

で出来ることなんて知れています。その素晴らしい人たちに直接お会いして色々なことを吸収できたら、こんな素晴らしいことはありません。

実は身近な人がブログをしていたりします。あの人って、こんな活動してるんだ、大学の先輩だったんだ、など意外なところまでつながっていたりするものです。とりあえず、ブログを開設してみませんか。思ってもみない展開になることが、必ずや訪れますよ。

